

Die De Wit-Group ist seit über 100 Jahren als Hersteller im Bereich der Befestigungstechnik unter der Marke Don Quichotte sowie bei verschiedenen Eigenmarken, der kompetente-Partner für Hersteller, Großhandel und Anwender.

Unser Artikelspektrum mit Schwerpunkt im Bereich der Nägel und Elektroinstallation zeichnet sich durch schnell montierbare, sichere und wirtschaftliche Lösungen aus. Als Unternehmensgruppe mit eigener Produktion in den Niederlanden und Vertriebsbüros in Frankreich sowie Deutschland, sind wir international in 70 Ländern eine feste Marktgröße. Im Rahmen einer dreistufigen Distribution arbeiten wir bereits heute mit vielen namhaften Unternehmen zusammen.

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir einen engagierten „**Area Sales Manager International**“

Ihre Aufgaben:

- Aktive Betreuung und Weiterentwicklung bestehender internationaler Kundenbeziehungen mit Schwerpunkt Europa
- Akquise, Umsetzung und Koordination von Kundenprojekten innerhalb unserer Unternehmensgruppe
- Aufbau internationaler Markt- bzw. Wettbewerbsanalysen sowie Ableitung von Handlungsempfehlungen und Produktvorschlägen
- Identifizieren, Erschließen und Entwickeln neuer internationaler Märkte sowie Interessenten
- Erstellung der kundenspezifischen Budgetplanung in enger Abstimmung mit der Vertriebsleitung
- Verantwortlich für die Umsatz- und Ertragsentwicklung innerhalb des eigenen Kundenstamms

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Wirtschaftswissenschaften, Wirtschaftsingenieurwesen oder eine vergleichbare Fachrichtung
- Mehrjährige Berufserfahrung im internationalen Vertrieb, vorzugsweise in der Elektro- oder Baubranche
- Technische Affinität und eine ausgeprägte Analysefähigkeit
- Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse, vorzugsweise auch eine weitere Fremdsprache
- Teamplayer mit selbstständigem, zuverlässigem und ergebnisorientiertem Arbeitsstil
- Aufgeschlossene Persönlichkeit mit einer ausgeprägten Kommunikationsstärke
- Gute Kenntnisse in den Microsoft Office Anwendungen
- Hohe Reisebereitschaft

Wir bieten:

- Einen sicheren Arbeitsplatz (unbefristeter Arbeitsvertrag) und umfangreiche Sozialleistungen
- Dienstwagen (auch zur privaten Nutzung)
- Attraktive leistungsabhängige Vergütung (Fixum & Provision)
- Weiterbildungs- und Schulungsmöglichkeiten
- Diverse Bonusprogramme
- Mobiles Arbeiten

Sie suchen eine Herausforderung und wollen sich selbst verwirklichen? Dann freuen wir uns auf die Zusendung Ihrer aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe der Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins an bewerbung@dewit-deutschland.de.

Wir freuen uns auf Sie!

De Wit Deutschland GmbH
Angela Hendriks
Fröndenberger Straße 150
58706 Menden
Tel: +31 492-58 88 11
E-Mail: bewerbung@dewit-deutschland.de
Web: www.dewit.group/de/
www.don-quichotte.de